



GESAMTBROSCHÜRE

Ein Raum. Zwei Wellness-Services im selben Tagesablauf.

Soma Reale macht aus einem bestehenden Raum buchbare immersive Sessions und dazwischen eine Lounge, die das Team selbst betreibt.

ROOM 1 BIS 3 PERSONEN

DOMES 4 BIS 6 PERSONEN

SESSION UND LOUNGE

Projektvisualisierung. Soma Reale ist ein nichtmedizinisches Wellness-Erlebnis. Preis und Machbarkeit werden in der standortspezifischen Offerte bestätigt.

TRANSFORMATION

Aus einer allgemeinen Fläche wird ein steuerbarer Service.

Die Veränderung endet nicht bei der Projektion. Der Raum erhält eine buchbare Nutzung, einen Lounge-Betrieb, klare Abläufe für das Team und die Mindestdaten, mit denen Angebot und Betrieb gezielt verbessert werden können.

Vorher	Nachher
Wenig genutzter Raum oder allgemeine Ruhezone	Erkennbare, buchbare Wellness-Sessions
Nur punktuell aktiver Bereich	Session nach Buchung, Lounge zwischen den Terminen
Erlebnis hängt von einzelnen Mitarbeitenden ab	Programme und Routine sind vom Team bedienbar
Keine servicebezogenen Daten	Nutzung, Personalzeit, Nettoerlös und Beitrag sind sichtbar



Ankommen und vorbereiten.



Immersive Session ohne Headset.

ZWEI KONFIGURATIONEN

Room wertet einen Raum auf. Dome 6 schafft eine Destination.

Room und Dome 6 unterscheiden sich bei Standort, Entscheidungsgruppe, technischem Prozess und Wirtschaftlichkeit. Die Wahl beginnt beim geplanten Service und den realen Bedingungen vor Ort.

	Soma Reale Room	Soma Reale Dome 6
Eingriff	Massgeschneiderter Innenausbau	Sechs Meter grosser Kuppelpavillon
Nutzung	Sessions für 1 bis 3 Personen und Lounge	Aktivitäten für 4 bis 6 Personen, Gruppen und Lounge
Vorauswahl	Ab ca. 12 m²; ideal 15 bis 18 m²	Richtwert Standortfläche 8 x 8 m
Wirtschaftlichkeit	Sessions, Auslastung, Beitrag pro Session	Aktivitäten, Teilnehmende, Beitrag pro Aktivität
Startpreis	CHF 14'900	CHF 29'900

Öffentliche Startpreise: Room CHF 14'900; Dome 6 CHF 29'900, exkl. MwSt. Bauseitige Arbeiten, Transport, Reise, Signature-Inhalte und Erweiterungen werden nach der Standortprüfung mit separater Offerte ausgewiesen.

SYSTEM

Soma Reale + Activation + Measurement.

Jedes Projekt verbindet drei Ebenen mit klaren Leistungen und Verantwortlichkeiten. Die Technik ermöglicht das Erlebnis, Activation integriert es in den Betrieb und Measurement macht Nutzung und Wirtschaftlichkeit nachvollziehbar.

01 / Soma Reale Raum, Oberflächen, Panorama- oder Fulldome-Projektion, Ton, Licht, Sitze, TholusOS, fünf Programme, Installation, Kalibrierung, Inbetriebnahme und Schulung.	02 / Activation Spa-Menü, Dauer und Startpreis, Buchung, Empfangs- und Concierge-Ablauf, Betriebsroutine, Materialien und Eröffnungsplan.
03 / Measurement Baseline, Kennzahlen, Quellen, Verantwortliche, Mindestqualität der Daten sowie Reviews von Nutzung, Betrieb, Erlebnis und zugeordneter Wirtschaftlichkeit.	Eine Offerte Konfiguration, Standort, Einschlüsse, Ausschlüsse, Zuständigkeiten, FAT, SAT und Änderungsanträge bleiben in der freigegebenen Version.

Startprogramm	Hauptnutzung
Soma Ambient	Kontinuierlicher Lounge-Zyklus von 45 bis 60 Minuten
Soma Arrival	12-minütige Session vor einer Behandlung
Soma Reset	20-minütige Hauptsession
Soma Guided	Geführte Option von 20 Minuten
Soma Evening	Sanftere Sequenz von 25 Minuten

GAST UND TEAM

Ein klarer Ablauf von der Buchung bis zum Reset.

Der Service funktioniert nur, wenn Gäste wissen, was sie erwartet, und das Team Vorbereitung, Start, Stopp und Rückstellung sicher beherrscht. Diese Schritte werden bei Inbetriebnahme und Schulung praktisch geprüft.

Schritt	Gast	Team
Buchen	Wählt Dauer oder Paket	Bestätigt Programm und Komfortprofil
Eintreten	Erhält die wesentlichen Hinweise	Prüft Raum, Stopp und Servicelight
Session	Erlebt den Raum ohne Headset	Begleitet gemäss Betriebsroutine
Rückkehr	Kommt schrittweise zu Normallicht zurück	Bestätigt Ende und Unterstützung
Reset	Verlässt den Raum	Reinigt Oberflächen und bestätigt READY



Sanfte Rückkehr und klarer Abschluss.



Reset vor der nächsten Session.

REALISIERUNG UND LEBENSZYKLUS

Die Offerte deckt die Eröffnung ab, nicht nur die Ausstattung.

Aufmass und Simulation klären Geometrie, Licht, Ton, Sitze, Zugänglichkeit, Netzwerk und Klima. FAT, SAT, Schulung, Handbücher, Backup, Garantie und Support vervollständigen die Lieferung.

Prüfung Raum, Zugang, Nachfrage, Betriebsmodell und Daten für den Business Case.	Planung Layout, Komponenten, Programme, Zuständigkeiten, Terminplan und Preis.
Produktion und Standort Fertigung, Installation, Kalibrierung, FAT und SAT nach den freigegebenen Kriterien.	Eröffnung und Support Activation, Teamschulung, 24 Monate Garantie und Standardsupport.

Korrektur- und Sicherheitsupdates sind während 24 Monaten enthalten. Neue Szenen, neue Funktionen, erweiterter Support, Wartung vor Ort und Rekalibrierung werden bei Bedarf mit separater Offerte angeboten.

ENTSCHEIDUNG

Beginnen Sie mit Standort und Betriebsmodell.

Die erste Prüfung zeigt, ob Room oder Dome 6 passt, welche Leistungen der Standort bereitstellen muss, welches Erlösmodell plausibel ist und welche Daten zur Baseline gehören.

Raum Innenraum oder Kuppelstandort, Zugänge, Klima, Strom, Netzwerk und Wartungsfreiraum.	Service Session, Zuschlag, Paket, Inklusivleistung, Lounge, Retreat oder Event.
Wirtschaftlichkeit Verfügbare Aktivitäten, Auslastung, zahlende Personen, Nettopreis, Personalzeit und laufende Kosten.	Entscheidungsgruppe Spa- oder Wellness-Leitung, Geschäftsleitung oder Eigentum, Revenue, Facility, IT und Einkauf.

Raum und Business Case prüfen